

トラスコ中山 実践型インターンシップを実施

～提案営業を实践することで、学生に『真の就業体験』を～

このたび機械工具卸商社のトラスコ中山株式会社(大阪本社:大阪市西区、代表取締役社長:中山哲也)は、大学生を対象としたインターンシップ(平成13年の開催より第11回目)を実施します。当社のインターンシップは、採用活動とは切り離し、社会貢献活動の一環として行います。「仕事とは何か?何のために働くのか?」ということを学生に感じてもらうことを目的として『真の就業体験』にこだわり、実施します。期間中は、一社員として実際に提案営業を行い、モノを売る・お客様の問題を解決するということを実践します。自らの将来の「仕事」を考えるきっかけとなるインターンシップになるよう努めてまいります。

【実施期間】 8日間

東京会場 : 8/17(水)～26(金)(土日は休業日)

大阪会場 : 9/1(木)～12(月)(")

【参加人数】

東京会場 : 23名(男性:16名、女性:7名)

大阪会場 : 18名(男性:4名、女性:14名)

【実施内容】

- 1日目 業界・会社概要(業界説明、会社説明、日経新聞読み方)
- 2日目 セールス&ソリューション・本社機能について(ビジネスマナー、営業、本社スタッフの業務、PB商品)
- 3日目 提案営業①(支店概要説明、セールス&ソリューションの同行による提案営業)
- 4日目 物流センター業務体験(物流戦略、物流センター業務実践)
- 5日目 商品勉強会(セールストーク、PB商品説明、見積書作成、提案営業ロールプレイング)
- 6日目 提案営業②(セールス&ソリューションの同行による提案営業)
- 7日目 提案営業報告・最終プレゼン準備(営業結果ディスカッション、プレゼン準備)
- 8日目 最終プレゼンテーション(発表、審査発表、終了式)

【特長】

- 実際に当社社員と共にお客様を訪問し、プライベート・ブランド商品の提案営業を行う。
- 物流センター業務体験では実際にピッキング、格納、出荷などの作業を体験。
- 最終プレゼンテーションでは、各大学のキャリアセンターの方々をお招きし、審査をしていただく。



学生による提案営業の様子(昨年)

ニュースリリースに掲載されている情報は、発表日現在の情報です。その後予告なしに変更されることがございますので予めご了承ください。

- トラスコ中山株式会社は「がんばれ!!日本のモノづくり」を企業メッセージとして掲げ、国内のモノづくり現場で必要とされるあらゆるプロツールを供給することで、日本のモノづくりに貢献しています。
- 東証・大証1部上場 証券コード9830 全国事業拠点:本社2カ所/支店84カ所/物流センター15カ所
- モノづくり検索サイト「オレンジブック.Com」 <http://www.orange-book.com/>

【本件に関するお問い合わせ】トラスコ中山株式会社 経営企画部広報課 土屋 剛、山田 有希
TEL 03-5425-7871 FAX 03-5425-7125 URL <http://www.trusco.co.jp/>