



大学生インターンシップ開催のお知らせ

## トラスコ中山 体験型インターンシップ 開催

～ 販売の「楽しさ」「難しさ」を体験・体感 ～

このたび機械工具卸商社のトラスコ中山株式会社（本店：大阪市西区、代表者：代表取締役社長 中山哲也）は、大学生の就業体験を目的としたインターンシップを開催致します。今年で 10 回目（2001 年が第 1 回）となる当社のインターンシップは、“実際に当社のセールスとして提案営業を行う”という体験型の内容で実施しています。

### 【実施期間】

8 月 18 日(水)より 27 日(金) 8 日間。(土・日は休業日) 大阪・東京 2 箇所同時開催。

### 【参加人数】

東京(男性 13 名／女性 9 名)・大阪(男性 9 名／女性 13 名) 計 44 名。

### 【概要】

18(水) **業界説明・会社説明**(業界説明・会社説明・ビジネスマナー講座・日経新聞の読み方講座)

19(木) **営業について**(投資に関して、競合他社分析、ディスカッション、ケーススタディ)

20(金) **営業同行**(事業所概要説明、営業同行)

23(月) **物流センター見学**(物流センター概要説明、センター見学、ピッキング体験、物流講義)

24(火) **メーカー勉強会**(提案商品勉強会、セールストーク基本講座、提案営業の見積書作成、提案営業の組み立て・準備、提案営業ロールプレイング)

25(水) **提案営業**(商品提案営業)

26(木) **提案営業結果報告ディスカッション**(結果報告ディスカッション、最終プレゼン準備)

27(金) **最終プレゼンテーション**(プレゼンテーション・審査発表、修了式)

### 【特長】

いかに実のある提案営業を行えるか……。その為には、会社理解を深め、志や強みを知ることは必須です。今回のプログラムは、まず営業同行をした後、物流センター体験や商品勉強会を行い、そこからお客様へ「販売する」事を目的に実際に提案営業を行います。そうして最終日、「未来のトラスコ中山にとって有効な投資策は？」というテーマにおけるプレゼンにて、これらの経験の集大成を披露する場を設定しています。

実体験のもと、就職活動を控えた学生に「営業とは何か？」を考えるきっかけを与える機会になればと考えます。

ニュースリリースに掲載されている情報は、発表日現在の情報です。その後予告なしに変更されることがございますので予めご了承ください。

■トラスコ中山株式会社は「がんばれ!!日本のモノづくり」を企業メッセージとして掲げ、国内のモノづくり現場で必要とされるあらゆるプロツールを供給することで、日本のモノづくりに貢献しています。

■東証・大証 1 部上場 証券コード 9830 ■全国事業拠点：本社 2 カ所/支店 83 カ所/物流センター 15 カ所

■モノづくり検索サイト「オレンジブック.Com」 <http://www.orange-book.com/>

【本件に関するお問い合わせ】トラスコ中山株式会社 経営企画部広報課 土屋、石川

TEL 03-5425-7871 FAX 03-5425-7125 URL <http://www.trusco.co.jp/>